

**SECTION C — (3 × 10 = 30 marks)**

Answer any THREE questions.

16. Explain briefly the procedure for revoking of an offer.

சலுகையை திரும்ப பெறுவதற்கான நடைமுறையை கருக்கமாக விளக்கவும்.

17. State the rules regarding valid consideration.

செல்லுபடியாகும் பரிசீலனை தொடர்பான விதிகளை குறிப்பிடவும்.

18. Explain as to how a contract is discharged by mutual consent.

பரஸ்பர சம்மத்துடன் ஒப்பந்தம் எவ்வாறு நிறைவேற்றப்படுகிறது என்பதை விளக்குங்கள்.

19. State the circumstances under which a contract of guarantee is discharged.

உத்திரவாத ஒப்பந்தம் எந்த குழநிலையில் வெளியிடப்பட்டது என்பதை குறிப்பிடவும்.

20. Explain the types of goods dealt with under the sale of Goods Act.

பொருட்கள் விற்பனை சட்டத்தின் கீழ் கையாளப்படும் பொருட்களின் வகைகளை விளக்குங்கள்.

**APRIL/MAY 2024**

**23UCP22 — BUSINESS LAW**

Time : Three hours

Maximum : 75 marks

**SECTION A — (10 × 2 = 20 marks)**

Answer ALL the questions.

1. What are the sources of mercantile law?

வணிக சட்டத்தின் ஆதாரங்கள் யாவை?

2. Define Invitation to an offer.

அழைப்பை சலுகையாக வரையறு.

3. 'Consideration need not be adequate'. Why?

'கருத்து போதுமானதாக இருக்க வேண்டியதில்லை' ஏன்?

4. What is meant by 'sound mind'?

'சிறப்பான சிந்தனை' என்றால் என்ன?

5. Write briefly on mode of performance.

செயல்திறன் முறை பற்றி கருக்கமாக எழுதுங்கள்.

6. Who is the finder of lost goods?

தொலைந்து போன பொருட்களை கண்டுபிடித்தவர் யார்?

7. State the rights of the indemnified.

இழப்பீடு செய்யப்பட்டவர்களின் உரிமைகளை குறிப்பிடவும்.

8. Is a bailee different from a servant? Discuss.  
ஜூமின் எடுப்பவர் வேலைக்காரனிடம் இருந்து வேறுபட்டவரா? விவாதிக்கவும்.

9. What is earnest money?  
ஈர்ப்பு பணம் என்றால் என்ன?

10. Define condition and warranty.  
நிபந்தனை மற்றும் உத்திரவாதத்தை வரையறுக்கவும்.

**SECTION B — (5 × 5 = 25 marks)**

Answer ALL questions.

11. (a) State the three classifications rights and explain the remedies.  
உரிமைகளின் மூன்று வகைப்பாடுகளை கூறி, அதற்கான பரிகாரங்களை விளக்கவும்.

Or

(b) What are the requirements for a valid control?  
சரியான கட்டுப்பாட்டிற்கான தேவைகள் என்ன?

12. (a) Explain how mistake effects the formation of a contract.  
இரு ஒப்பந்தத்தை உறுவாக்குவதில் தவறு எவ்வாறு பாதிக்கிறது என்பதை விளக்குவது.

Or

(b) “A contract induced by undue influence is voidable” – Discuss.  
“தேவையற்ற செல்வாக்கால் தூண்டப்பட்ட ஒப்பந்தம் செல்லாது” விவாதிக்கவும்.

13. (a) State the difference between contract and quassi contract.

ஒப்பந்தத்திற்கும் அரை ஒப்பந்தத்திற்கும் உள்ள வேறுபாட்டை குறிப்பிடவும்.

Or

(b) Briefly explain the remedies, available for breach of contract.

ஒப்பந்தத்தை மீறுவதற்கான தீர்வுகளை சுருக்கமாக விளக்குவது.

14. (a) Compare the pledge and bailment.

உறுதிமொழி மற்றும் ஜூமின் ஆகியவற்றை ஒப்பிடுக.

Or

(b) Mention the popular mercantile agents prevatery in India.

இந்தியாவில் உள்ள பிரபலமான வணிக முகவர்கள் கொள்ளையடிப்பதைக் குறிப்பிடவும்.

15. (a) Distinguish between Sale and Agreement to sell.

விற்பனை மற்றும் விற்பனைக்கான ஒப்பந்தத்தை வேறுபடுத்துக.

Or

(b) What is meant by Caveat Emptor? State exceptions.

முகவரே விளித்துக்கொள் என்றால் என்ன? விதிவிலக்குகளை கூறு.